



**RobotCall.Ru**

**Сервис голосовых  
рассылок и  
автообзвона  
клиентов роботом**

Мощный инструмент для мгновенного  
охвата большой клиентской базы



# Возможности



## Холодный обзвон и продажи

Интеллектуальный робот обзвонит новые контакты и расширит базу потенциальных клиентов



## Напоминания

Сервис позволяет за несколько минут обзвонить большую базу клиентов и напомнить о записи на прием или участии в мероприятии



## Верификация базы

Проверяйте доступность телефонных номеров и у Вас всегда будет актуальная база контактов



## Реклама и продвижение

Отправляйте клиентам голосовые сообщения, создавайте WOW-эффект, запоминайтесь и повышайте лояльность



## Информирование

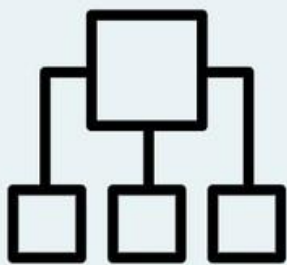
Проинформируйте клиентов о скидках, предоставьте промо-коды, расскажите об открытии нового офиса и распродажах



## CRM и Аналитика

Ведите историю каждого клиента, формируйте расписание мероприятий, контролируйте работу своих операторов, отслеживайте результативность дозвонov и производительность телефонных линий в единой системе.

# Как это работает?



Мы формируем базу для обзвона, составляем скрипт и запускаем робота

Робот звонит каждому клиенту, озвучивает предложение, распознает голосовые ответы и отбирает заинтересованных

Робот переключает горячего клиента на оператора или записывает лид в CRM

Вы считаете деньги



# Почему мы?



Живой  
голос

Всегда  
на связи

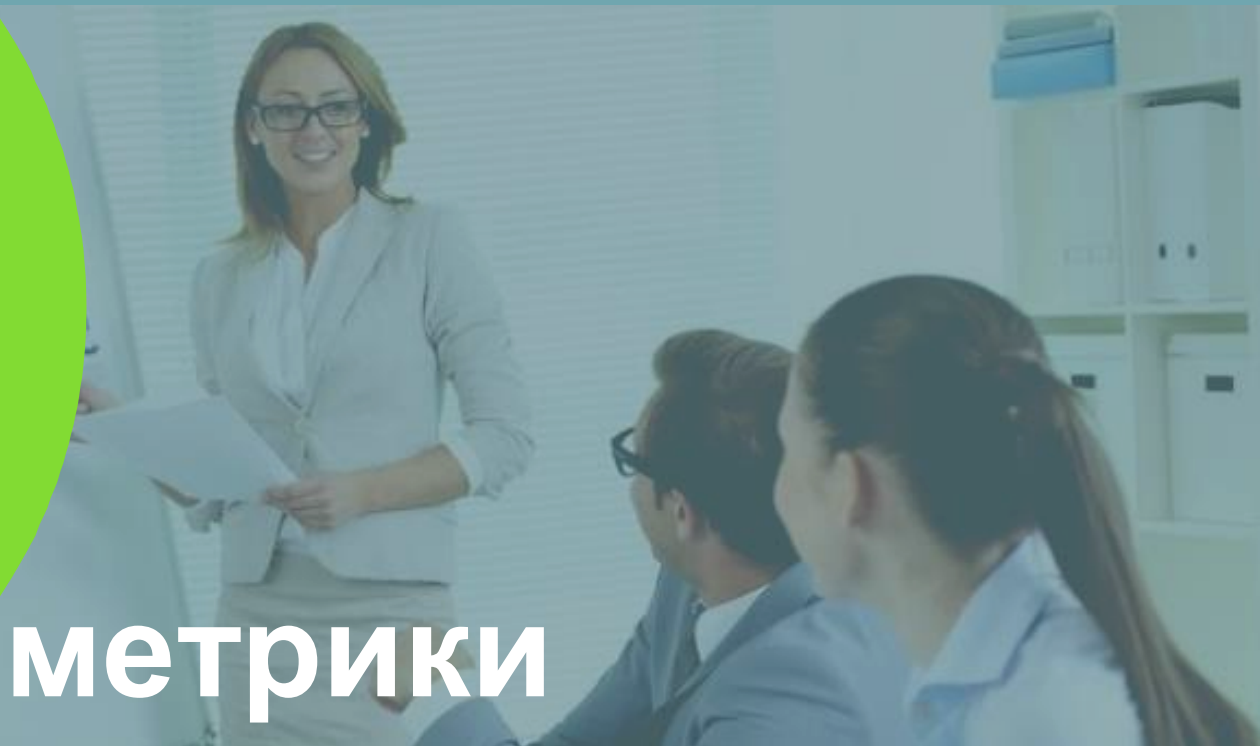
Широкий  
профиль



Интеллектуальное распознавание речи  
позволяет роботу поддерживать  
реалистичный диалог и быстро  
реагировать на ответы

Настройка работа происходит в  
короткие сроки  
+  
оперативная техническая поддержка

Индивидуальные решения  
для любого бизнеса  
и любых задач



# Ключевые метрики

**1500**

Единовременных  
звонков в минуту

**70%**

задач колл-центра  
можно делегировать  
роботу

до **45%**

конверсия звонков  
в заявки

# Реализованные проекты



# ООО "РОСТ"

Попов Вячеслав

Генеральный директор

*"Для решения своих задач мы долгое время содержали удаленный колл-центр. В среднем, работало 140 операторов за смену. Огромный ФОТ, затраты на постоянный подбор и обучение новых сотрудников не давали спокойно спать... На сегодняшний день в колл-центре всего 25 сотрудников, которые работают только по входящим обращениям. Про подбор новых сотрудников и обучение холодным продажам, мы вообще забыли. Спасибо огромное! "*

**Сокращение штата: 5,5 раз**

**Экономия ФОТ: около 2 млн руб/мес**

**Количество новых клиентов:  
7-10 в день**

A photograph of two call center operators, a woman in the foreground and a man behind her, both wearing headsets and smiling. The image is semi-transparent and serves as a background for the text on the right side of the slide.

**Все холодные звонки,  
информирования  
и оповещения клиентов были  
переведены на  
голосового  
робота**

**ООО "Эпоха3000"**

**Андрей Гарин**

**Генеральный директор**

*Работа по поиску новых клиентов в медицинском центре велась 3 операторами по остаточному принципу.*

*Результаты не превышали 10 звонков в день.*

*По рекомендации партнеров решили испытать сервис автоматического обзвона по наработанной базе потенциальных клиентов.*

*Запустив его и за 8 часов получили в 60 раз больше новых клиентов чем ранее.*

**18000 номеров**

**8 часов**

**672 клиента**

**50 руб / лид**

**"За 1 день мы обеспечили себе полную запись к специалистам на 2 недели вперед)."**





# СТОИМОСТЬ

от 10  
Рублей

Итоговая стоимость 1 лида  
(Потенциальный клиент)

5  
рублей/мин

Стоимость минуты  
индивидуально вне пакета

7000  
рублей

Стоимость голосовой  
рассылки по тарифу

**Спасибо  
за внимание!**



**RobotCall.Ru**